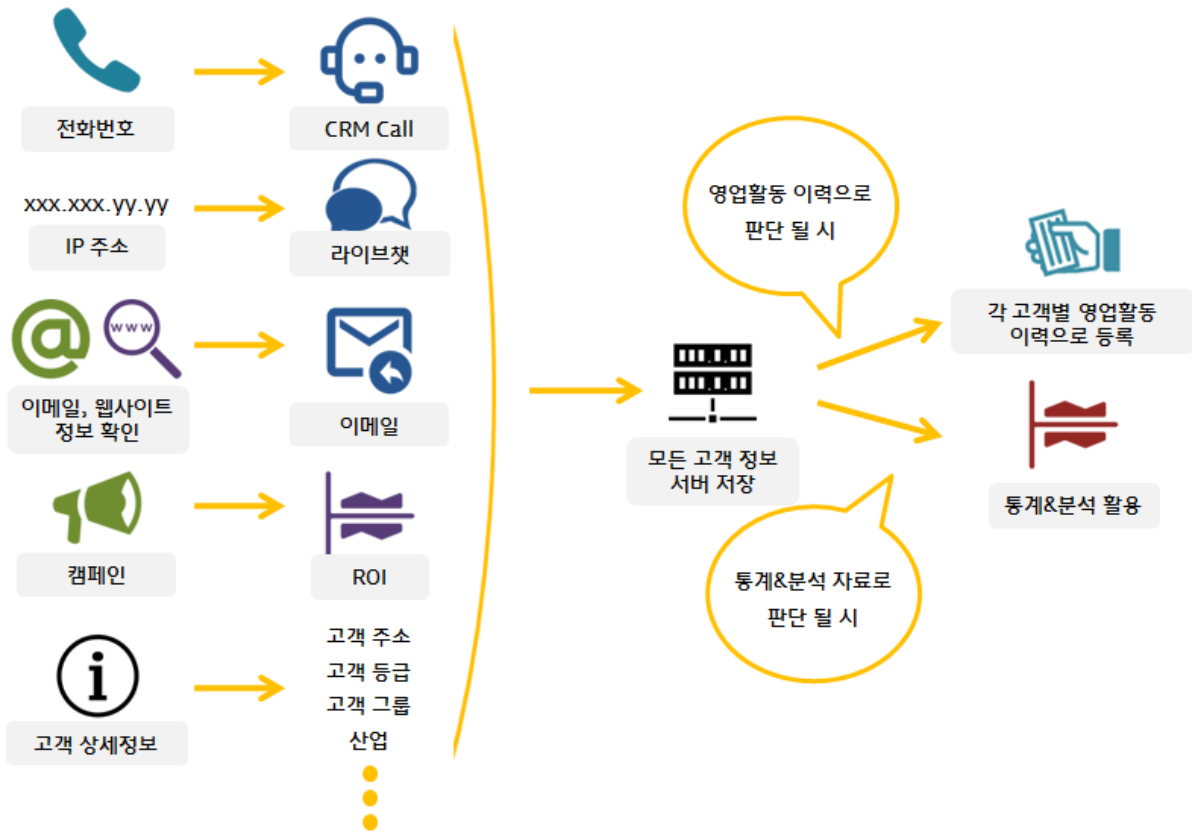
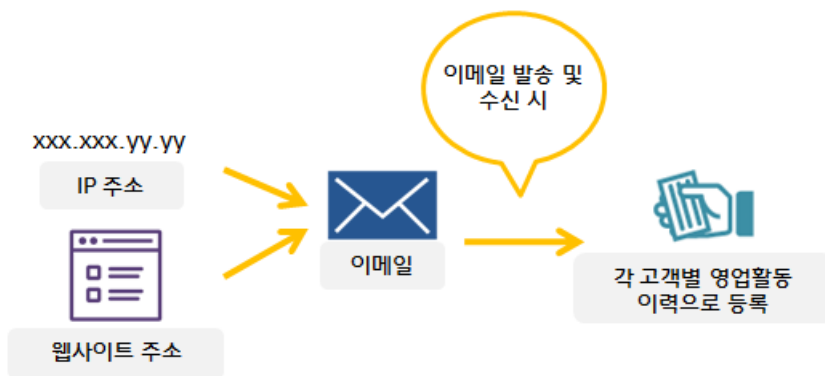


고객정보에 대한 모든 것

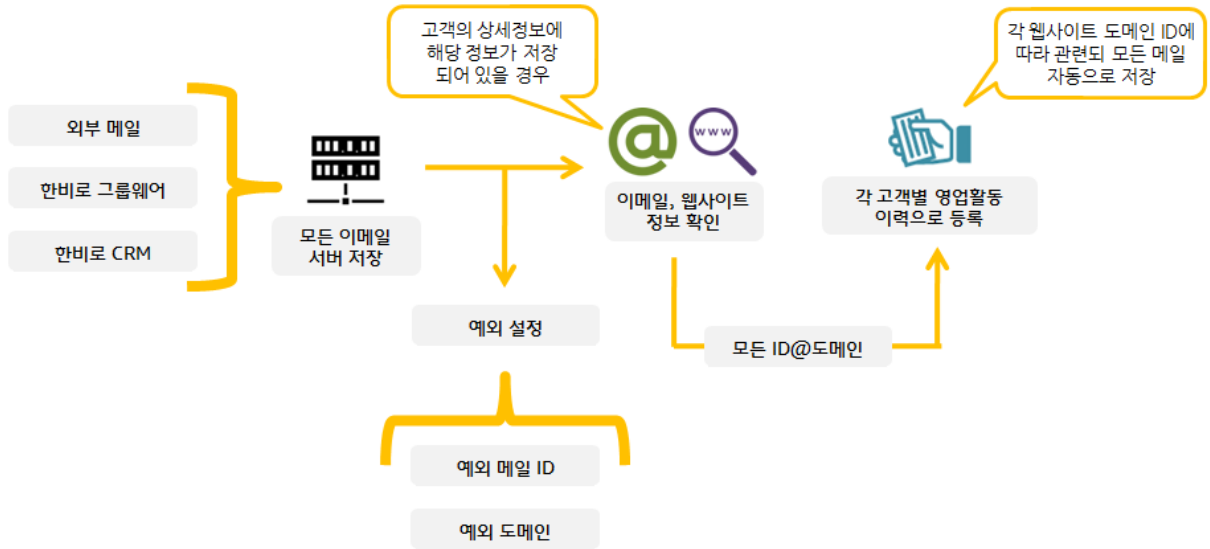
한비로 CRM에서는 고객의 정보를 활용하여 현재 발생하는 다양한 영업활동을 자동 등록시키며, 차후 통계&분석에 근거가 되는 자료로 사용됩니다.



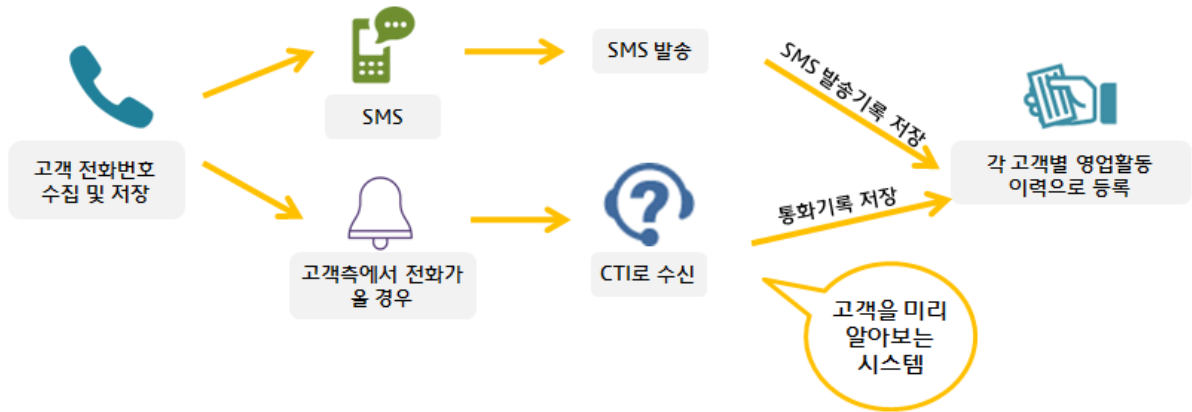
이메일&웹사이트 주소 활용



이메일 자동저장 원리

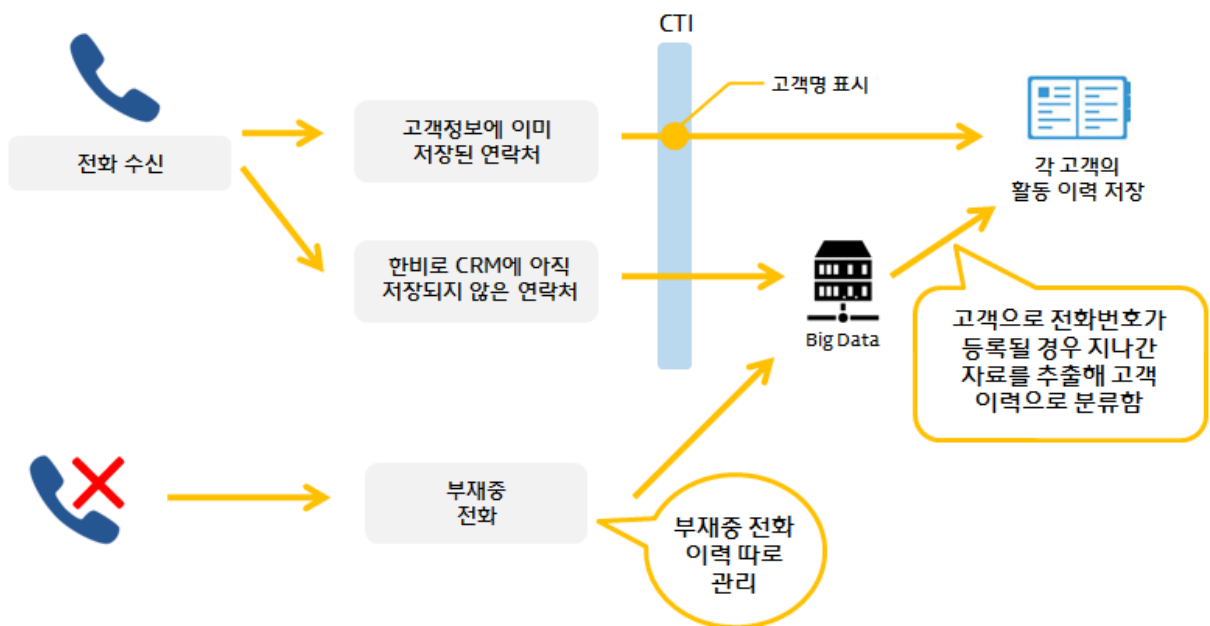


전화번호 활용

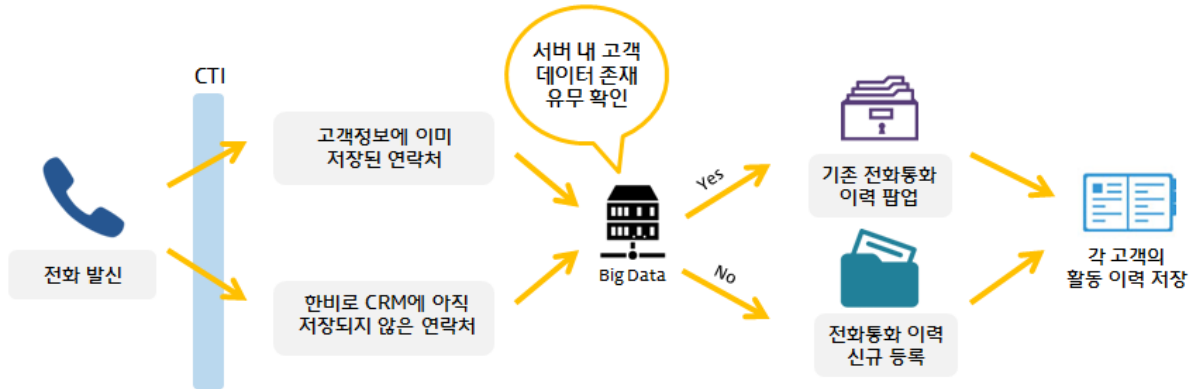


전화 자동 저장 원리

전화 수신 시



전화 발신 시



팩스 활용



- * 예약 발송 가능
- * 중복번호 발송 방지

휴대폰전화 번호 활용



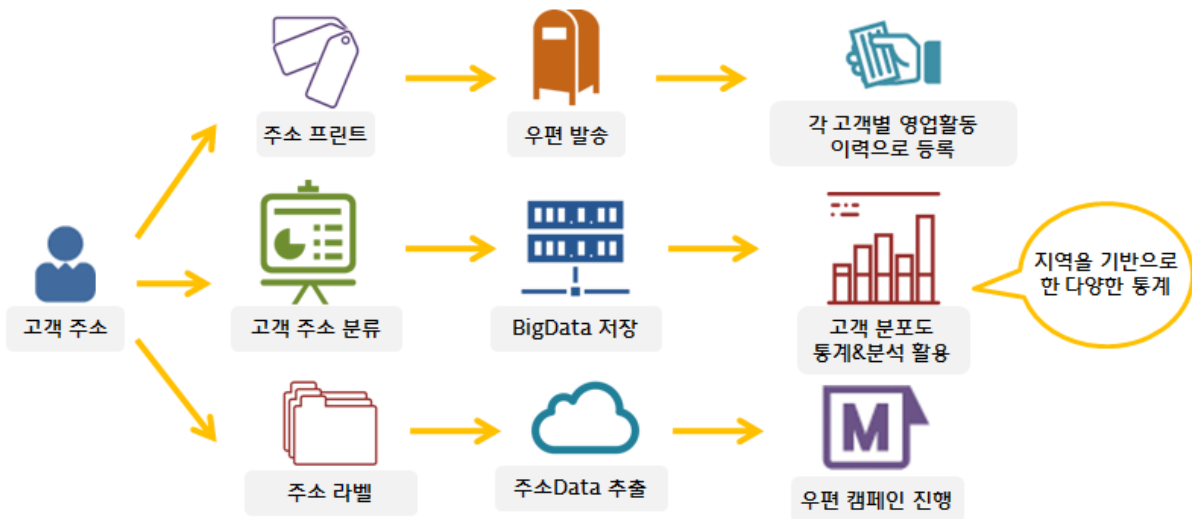
- * 중복 번호 발송 체크
- * 예약 발송 가능
- * SMS / LMS 가능

통계&분석 활용

고객의 상세정보를 통해 다양한 그래프의 통계&분석 자료로 활용합니다.



고객 주소 활용

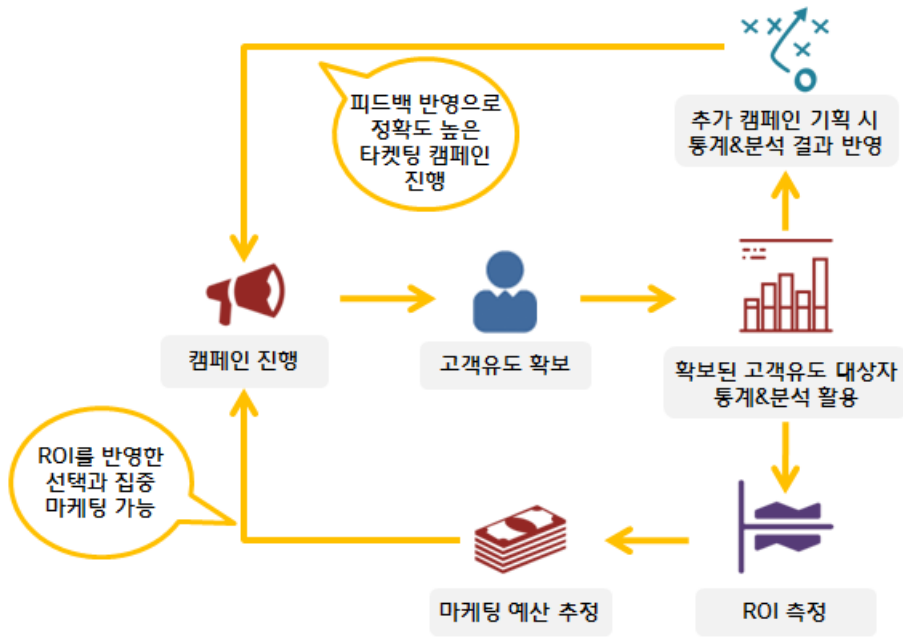


연결된 업체 활용

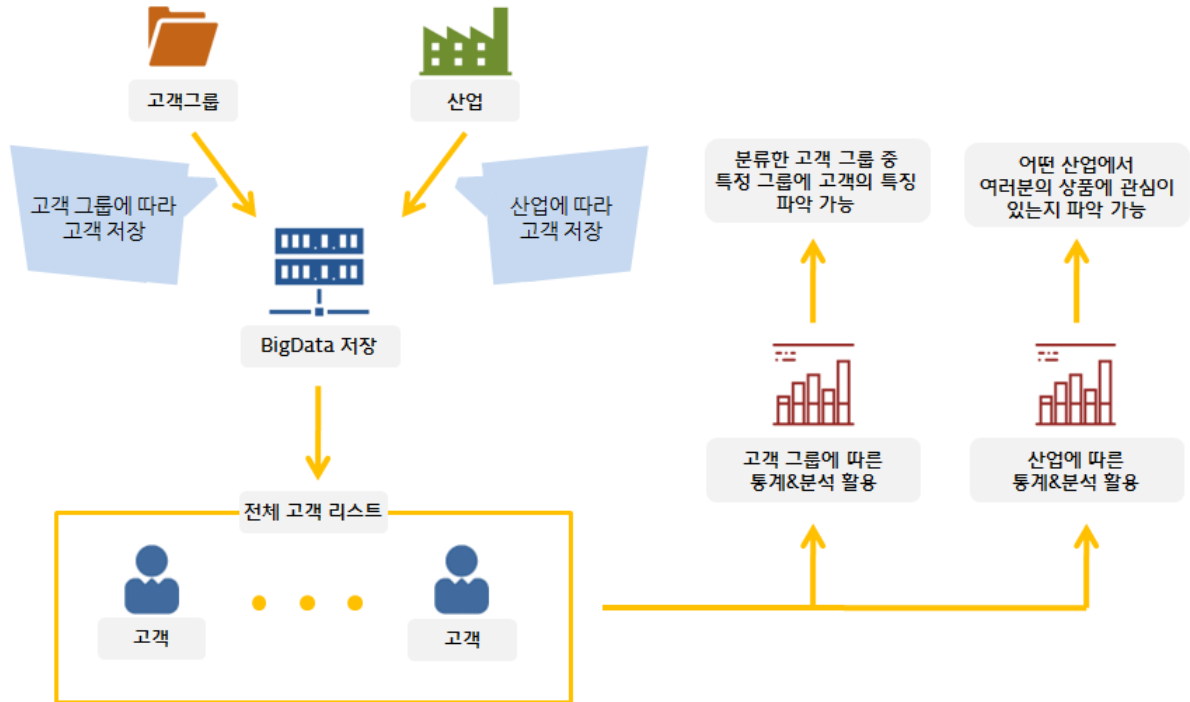
고객에게 영향력 또는 연관이 있는 업체를 등록하여 추천하는 업체일 경우 고객과의 개연성 그래프를 그릴 수 있습니다. 또한, 해지 고객이 발생할 경우 연관 업체를 통해 인과성을 파악할 수 있습니다.



캠페인 출처 & 고객유도 경로 활용



고객그룹 & 산업 활용



리셀러 활용

